

VAKANTE STELLE

Vertriebsinnendienst Italien

(m/w/d)

zum nächstmöglichen Termin

Unser Unternehmen

Out of the blue KG ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen und zählt europaweit zu den renommierten Anbietern von Geschenk-/Trendartikeln und Dekorationswaren. Eine ausgewogene Auswahl an Spielwaren, Accessoires und Haushaltswaren runden unser Sortiment ab. Wir beschäftigen im Stammhaus in Lilienthal und in Hong Kong mehr als 100 Mitarbeiter* und sind europaweit mit einem Vertriebsnetzwerk, bestehend aus mehr als 30 freien Handelsvertretern, aktiv.

Wir von OOTB lieben es, Menschen mit einer kleinen oder großen Überraschung „aus heiterem Himmel“ Freude zu bereiten und teilen dieses mit der Welt, indem wir unsere Produkte nach diesem Motiv auswählen, entwickeln und vermarkten.

Unsere Mission ist es, unseren Kunden und Partnern mit der höchst möglichen Verlässlichkeit hervorragende Produkte anzubieten, die den Menschen den grauen Alltag bunter werden lässt. Im Fokus stehen unsere Kunden, ein exzellentes Preis-/Leistungsverhältnis, eine kreative und lösungsorientierte Denkweise sowie die nachhaltige Entwicklung unseres Unternehmens zum Nutzen unserer Mitarbeiter.

* Allein aus Gründen der einfacheren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung unterschiedlicher Sprachformen und Personenbezeichnungen (m/w/d) verzichtet, gemeint sind selbstverständlich immer alle Geschlechter.

Ihre Aufgaben

Die Arbeit im Innendienst ist ein wichtiger Baustein in unserer Organisation, da hier in der täglichen Arbeit ein enger Austausch von Informationen zwischen den verschiedenen Fachabteilungen des Unternehmens stattfindet. Nachfolgende Aufgaben stehen dabei im Fokus:

- Betreuung und Beratung eines definierten Kundenkreises Italien in enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem jeweiligen Außendienst
- Selbstständige Betreuung von Kundenanfragen und -aufträgen
- Auftragseingabe, Betreuung und Abwicklung von Kundenbestellungen inklusive Abstimmung mit internen Fachabteilungen und Kunden
- Rechnungsbearbeitung inklusive Überwachung der Zahlungseingänge und dem Mahnwesen
- Mitwirkung bei der Reklamationsbearbeitung
- Schriftliche und mündliche Korrespondenz mit den Kunden/Interessenten

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (gerne auch Berufsanfänger)
- Kenntnisse in Microsoft Office, Outlook, Warenwirtschaftssysteme z.B. Alphaplan
- Sehr gute sprachliche Ausdrucksfähigkeit in Deutsch und Italienisch in Wort und Schrift
- Weitere Sprachen wie Englisch, Spanisch sind von Vorteil
- Kundenorientiert mit proaktiver Handlungsweise
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Teamgeist

VAKANTE STELLE

Vertriebsinnendienst Italien

(m/w/d)
zum nächstmöglichen Termin

Unser Unternehmen

Out of the blue KG ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen und zählt europaweit zu den renommierten Anbietern von Geschenk-/Trendartikeln und Dekorationswaren. Eine ausgewogene Auswahl an Spielwaren, Accessoires und Haushaltswaren runden unser Sortiment ab. Wir beschäftigen im Stammhaus in Lilienthal und in Hong Kong mehr als 100 Mitarbeiter* und sind europaweit mit einem Vertriebsnetzwerk, bestehend aus mehr als 30 freien Handelsvertretern, aktiv.

Wir von OOTB lieben es, Menschen mit einer kleinen oder großen Überraschung „aus heiterem Himmel“ Freude zu bereiten und teilen dieses mit der Welt, indem wir unsere Produkte nach diesem Motiv auswählen, entwickeln und vermarkten.

Unsere Mission ist es, unseren Kunden und Partnern mit der höchst möglichen Verlässlichkeit hervorragende Produkte anzubieten, die den Menschen den grauen Alltag bunter werden lässt. Im Fokus stehen unsere Kunden, ein exzellentes Preis-/Leistungsverhältnis, eine kreative und lösungsorientierte Denkweise sowie die nachhaltige Entwicklung unseres Unternehmens zum Nutzen unserer Mitarbeiter.

* Allein aus Gründen der einfacheren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung unterschiedlicher Sprachformen und Personenbezeichnungen (m/w/d) verzichtet, gemeint sind selbstverständlich immer alle Geschlechter.

Wir bieten

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Vollzeit mit einem angemessenen Vergütungspaket
- Die Möglichkeit, mehr Verantwortung zu übernehmen und den nächsten Karriereschritt zu gehen
- Einarbeitung und ein intensives Onboarding während der ersten Monate
- Attraktive Sozialleistungen wie z.B. eine betriebliche Krankenzusatzversicherung, flexible Arbeitszeiten mit Überstundenausgleich
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte
- Förderung der persönlichen Entwicklung
- Möglichkeit zur Fort- und Weiterbildung
- Moderne Arbeitsausstattung
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Schnelle Entscheidungswege
- Eine offene und von Respekt geprägte Unternehmenskultur
- Die ideale Chance für einen Wechsel oder Wiedereinstieg

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte digital Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung zu.